

систему необходим для подъема всей экономики как основы формирования финансовых ресурсов страны.

Например, в рамках реализуемой правительством Москвы подпрограммы поддержки малых и средних предприятий на 2012-2016 годы на 2013 год им было выделено 2,5 млрд рублей. По оценкам экспертов Московской торгово-промышленной палаты, наиболее востребованными мерами поддержки МСП в столице являются субсидии на компенсацию лизинговых платежей на автотранспорт и на выставочно-ярмарочную деятельность. В условиях, когда процентные ставки по кредитам очень высоки, а зарубежные производители весьма неохотно предоставляют рассрочку по лизингу, помощь государства малому бизнесу оказывается востребованной.

Существуют различные грани устойчивости - социальная, финансовая, технологическая, организационная и другие. Экономическая устойчивость - понятие комплексное, как и сама хозяйственная деятельность. Экономическое состояние предприятия может варьироваться от крайне неустойчивого, при котором оно находится на грани банкротства, до относительно устойчивого. Финансовая устойчивость предприятия тесно взаимосвязана с такими финансовыми категориями как финансовая безопасность, гибкость, стабильность, равновесие. Важнейшим компонентом финансовой устойчивости является платежеспособность, возможность предприятия расплачиваться по своим обязательствам. В связи с этим возникает необходимость группировать активы предприятия по степени их ликвидности. Финансовые ресурсы могут быть сформированы в достаточном размере только при работе предприятия, обеспечивающей получение прибыли. За счет прибыли предприятие не только погашает свои обязательства перед бюджетом, банками, страховыми компаниями и другими организациями, но и обеспечивает капитальные затраты. При этом важны не только абсолютная величина прибыли, но и ее уровень по отношению к вложенному капиталу или затратам предприятия. Динамика рентабельности характеризует степень деловой активности предприятий, их финансовое благополучие и кредитоспособность. Кредитоспособность - показатель, тесно связанный с показателями финансовой устойчивости предприятия, характеризует и текущее финансовое положение предприятия, и возможные перспективы его изменения. Некоторые авторы, под устойчивостью предприятия понимают комплекс свойств его производственной, инновационной, организационной, финансово-кредитной деятельности, их взаимовлияние и взаимодействие, качество и новизну выпускаемой продукции, научно-технический уровень материально-технической базы предприятия.

Например, под производственной устойчивостью понимается стабильность производственного цикла предприятия, налаженность его ресурсного обеспечения. Стратегия повышения производственной устойчивости предполагает повышение эффективности применяемых технологий и оборудования за счет сокращения времени на реализацию бизнес-процессов, модернизацию оборудования, разработку автоматизированного контроля запасов и внутрипроизводственного оборота материалов, введение многоуровневого контроля качества, повышение степени обновления основных фондов.

Организационная устойчивость предполагает стабильность внутренней организационной структуры, налаженность и оперативность связей между различными отделами и службами предприятия, эффективность их совместной работы. Инновационная

устойчивость характеризует способность предприятия к внедрению новых технологий и способов организации производства.

Стратегию устойчивого экономического развития предприятия можно определить как совокупность целевых установок, в соответствии с которыми формируется миссия организации, то есть способность хозяйственной системы к реализации задачи осуществлять движение к вовлечению коллектива предприятия в бизнес - процессы, обеспечению бесперебойного процесса производства и реализации продукции, изучению общественного мнения о производимых продуктах и услугах, сервисного обслуживания и отслеживания проданного товара.

Без решения этих фундаментальных проблем полностью обеспечить экономическую и финансовую безопасность страны не представляется возможным.

Список литературы

1. Логинов В., Курнышева И. Реструктуризация промышленности в условиях экономического кризиса. //Вопр. экономики. - 1996. - N 11. - С.153-162.
2. Чеблов А.Т. Стабильное производство - основа финансовой устойчивости предприятий //Финансы. - 1995. - N 8. - С.16-19.
3. Шаймарданова Е.П. Стратегии устойчивого развития промышленных предприятий // Российское предпринимательство. — 2010. — № 10 Вып. 1 (168). — с. 48-53. — <http://www.creativeconomy.ru/articles/12772/>
4. Корчагина Е. В., Проблемы конкурентоспособности в современной экономике, www.m-economy.ru
5. Усачев Г.Г., Финансовая устойчивость организации и критерии структуры пассивов, www.1fn.ru
6. Ермасова Н. Б., Финансовый менеджмент, www.e-reading.co.uk

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В УСЛОВИЯХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИНСТИТУТА САМОРЕГУЛИРОВАНИЯ

Старостина Н.А., Мещерякова Ю.С.

МГОУ имени В.С.Черномырдина, Москва, Россия

Финансовая устойчивость является основным показателем успешной экономической деятельности, базой для принятия решений по развитию и совершенствованию предприятия. Обеспечение финансовой устойчивости является важнейшей задачей финансовых служб и администрации предприятия, условием успешности его внутренних и внешних взаимодействий.

Согласно Закону РФ о саморегулируемых организациях “под саморегулированием понимается самостоятельная и инициативная деятельность, которая осуществляется субъектами профессиональной деятельности и содержанием которой являются разработка и установление стандартов и правил указанной деятельности, а также контроль над соблюдением требований указанных стандартов и правил”. Саморегулирование является общественно значимым институтом негосударственного регулирования профессиональной деятельности, от успешного становления которого зависят качество жизни граждан и экономическое развитие. Становление института саморегулирования связывается с экономическими процессами государственного аппарата, снижения административных барьеров для бизнеса, повышения роли общественных и профессиональных объединений. Рассматривается в качестве дополнительного или самостоятельного регулятивного института наряду с государственным регулированием видов деятельности (лицензирование, экспертиза, надзор). В Российской Федерации федеральным законодательством было установлено обязательное членство в саморегулируемых организациях для участников профессио-

нальной или предпринимательской деятельности в строительстве.

Профессиональная экспертная работа на региональном и федеральном уровнях необходима в решении сложных задач, связанных со строительной спецификой. Для нового импульса развития институтов саморегулирования, необходимо принятие непопулярных мер и решений. Оценивая состояние саморегулирования в строительстве, необходимо эффективное использование информационных инструментов и максимальное использование современных технологий - электронный документооборот, видеоконференции, электронные подписи. Положительным примером может стать реализация проекта автоматизированной информационной системы «Обеспечение административных процедур в строительстве», при помощи которого стал возможным переход на электронную форму разрешительных процедур в градостроительстве.

Целью саморегулирования является обеспечение безопасности капитального строительства, а достичь ее можно лишь осуществляя управление качеством на каждом этапе строительных работ. Если в ходе строительства объекта не наступило никаких рисков, это еще не означает, что качество сооружения удовлетворяет заказчика. В Градостроительном кодексе обозначена возможность некоммерческих партнерств вводить собственные технические стандарты по видам работ и, соответственно, контролировать их исполнение. Однако часть строительных предприятий, входящих в СРО, не поддерживают такой инициативы, возражая против введения дополнительных требований и контроля. Т.о., чтобы обеспечить развитие института саморегулирования, необходимо решать вопросы, которые интересуют рядовых участников строительного рынка (ритмичная рентабельная работа, прозрачные условия выхода на рынок, объективность и равноправие при распределении госзаказа).

Одна из причин, сдерживающих развитие формирования механизмов эффективной конкуренции, заключается в отсутствии оперативного, объективного и независимого контроля выполняемых работ. Если проанализировать рынок госзаказа в строительстве, то становится ясно, что государственный заказчик единолично создает техническое задание, размещает условия конкурса, выполняет экспертизу проектов, проверяет качество строительных работ и, наконец, осуществляет их приемку. Строительная отрасль развивается за счет контролирующих со стороны государства финансовых ресурсов, очевидно, что бюджеты различных уровней (госкорпораций, ГУП, организаций, основанных на праве оперативного управления имуществом) формируют большую часть объемов строительного рынка. Поэтому, если целью является обеспечение прогрессивного развития строительной отрасли, то следует уделять внимание вопросам, связанным с эффективностью конкуренции и управлением качеством при реализации госзаказа.

Для обеспечения конкуренции и прогрессивного развития отрасли, необходимо решение следующих задач:

1) Обеспечить объективные и независимые от заказчика и генподрядчика системы контроля качества и приемки работ. Подрядчик должен получить возможность по установленным расценкам оперативно обратиться к эксперту для подтверждения качества и объемов работ на любом этапе выполнения контракта. Без освидетельствования основных, предусмотренных контрактом, результатов выполнения работ заказчик не должен их оплачивать.

2) Обеспечить рентабельность строительных организаций. Для того чтобы отрасль могла прогрессивно развиваться, исполнители строительных, проектных и изыскательских работ должны работать с определенным уровнем рентабельности, позволяющей получать прибыль и вкладывать ее в развитие технологической базы.

3) Отсутствие имущественной ответственности производителей строительных материалов. Необходимо обязательное страхование рисков, связанных с необеспечением надлежащего качества строительных материалов.

4) Необходимо ввести в Федеральную контрактную систему института предквалификации и обеспечения его функционирования на строительном рынке.

5) Урегулирование самих процедур размещения контрактов на рынке. Создание механизмов, которые обеспечат надежное функционирование площадок, участвующих в размещении государственных контрактов.

В Градостроительном кодексе появиться статья об увеличении полномочий и ответственности СРО за обеспечение надлежащего качества выполнения работ и эффективной конкуренции на строительном рынке. Изменения следует вносить одновременно с созданием и налаживанием работы новых структур с саморегулируемыми организациями.

Комитет по страхованию и финансовым рискам Национального объединения строителей (НОСТРОЙ) оповестил о законопроектах, разработанных с целью уточнения норм статьи №60 Градостроительного кодекса («Возмещение вреда, причиненного вследствие разрушения, повреждения объекта капитального строительства, нарушения требований безопасности при строительстве объекта капитального строительства, требований к обеспечению безопасной эксплуатации здания, сооружения»). Разработка концепции страхования ответственности будет включать в себя методические рекомендации по страхованию ответственности и типовой договор страхования. В Национальном объединении строителей ведется реестр страховых организаций, осуществляющих страхование рисков, связанных с выполнением работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов, а также связанных с причинением вреда физическим лицам вследствие разрушения или повреждения объекта капитального строительства, нарушения требований безопасности при его строительстве и требований к обеспечению безопасной эксплуатации здания или сооружения. Проблемы взаимодействия саморегулируемой организации со страховщиками, заключившими договоры страхования гражданской ответственности с ее членами, обстоятельства, которые необходимо учитывать в ходе приведения договоров страхования гражданской ответственности членов СРО.

Наиболее востребованными являются страхование строительно-монтажных работ, страхование гражданской ответственности, страхование в случае причинения вреда вследствие недостатков определенного вида или видов работ, которые оказывают влияние на безопасность объектов капитального строительства, страхование спецтехники, страхование жизни и здоровья сотрудников организации от несчастных случаев, добровольное медицинское страхование. Эффективное регулирование градостроительной деятельности немыслимо без единой системы ее информационного обеспечения, в задачи которой входило бы согласование градостроительных решений, принимаемых на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Информационные

системы обеспечения градостроительной деятельности (ИСОГД) — это организованный в соответствии с требованиями Градостроительного кодекса РФ систематизированный свод документированных сведений о развитии территорий, их застройке, земельных участках, объектах капитального строительства и др.

В октябре 2013 года Всероссийский союз страховщиков (ВСС) разработал проект правил страхования гражданской ответственности застройщика за ненадлежащее исполнение обязательств перед дольщиками. С 1 января 2014 года застройщик не сможет привлекать средства граждан, не застраховав свою ответственность перед ними посредством банковской гарантии, коммерческого страхования или вступления в общество взаимного страхования. Саморегулирование, как институт гражданского общества проходит непростой путь становления. Объединительные процессы, происходящие в строительной отрасли являются залогом повышения качества и безопасности строительства. Позиции саморегулирования укрепляются, система саморегулирования уже приносит свои плоды и позволяет решать некоторые проблемы в области технического регулирования. Однако строительные предприятия еще не в полной мере осознали, что ответственность за состояние дел в строительстве теперь лежит прежде всего на них.

Список литературы

1. Поздняков В.Л. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2008. - 617с
2. Шерет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2008. - 367с
3. Федеральный закон №315-ФЗ от 01.12.2007 «О саморегулируемых организациях»
4. Байбурин А.Х. О разработке стандартов саморегулируемых организаций по оценке системы контроля качества строительства // Инженерно-строительный журнал. - 2010. - №3. - С. 24-26
5. Басина Е.В., Викторова М.Ю., Теличенко В.И. Саморегулирование в строительной сфере. - М.: МГСУ, - 2010. 432 с.
6. Градостроительный кодекс Российской Федерации (в редакции 01 июля 2013 г.)

ПЛАНИРОВАНИЕ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Южакова А.С.

*НОУ ВПО Гуманитарный университет,
Екатеринбург, Россия*

Современный российский рынок выявляет проблему «не запланированного» производства. Многие сегодняшние предприниматели полагаются на опыт знакомых, вдохновляются рассказами и фильмами о том, как создается и развивается крупный и малый бизнес, они не мотивированы обучаться аспектам финансовой грамотности, что приводит к банкротству компаний. Как показывает практика развитых стран, изучение основ организации и управления предприятием, финансовое планирование — это весьма полезные знания, поскольку они помогают получить

не мгновенную прибыль «здесь и сейчас», а создать механизм, который будет являться источником дохода длительного промежутка времени.

Важно понимать, каким образом осуществляется финансовое планирование. На этот вопрос не существует единственного оптимального ответа. Поскольку, если бы он был, все существующие компании развивались бы по определенному алгоритму и такое понятие как «кризис» или «банкротство» утратило бы свою необходимость. Именно поэтому существуют различные варианты стратегии управления, однако автору представляется возможным предложить свою структуру финансового планирования.

Первоначальным этапом любого процесса планирования стоит начинать со стратегического плана. Стратегическое планирование представляет собой набор действий и решений, принятых руководством, которые ведут к разработке специфических стратегий, предназначенных для того, чтобы помочь организации достичь своих целей. Процесс стратегического планирования является инструментом, помогающим в принятии управленческих решений. Его задача — обеспечить нововведения и изменения в организации в достаточной степени. Точнее говоря, процесс стратегического финансового планирования является тем зонтиком, под которым укрываются все прочие управленческие функции и решения.

Следующий этап — оперативное планирование. Оно представляет собой руководство по реализации целей, основанное на корпоративной стратегии компании и помогающее достичь эти цели. Оперативные планы могут составляться из маркетинговых соображений, учитывать краткосрочные изменения рыночной конъюнктуры, вносить изменения в производственный процесс в зависимости от предпочтения конкретной категории заказчиков, клиентов, покупателей.

Заключительным этапом является составление финансового плана. Основная задача финансового планирования заключается в поиске и выборе наиболее выгодного и финансово устойчивого варианта развития компании.

Финансовый план, как комплексный план функционирования и развития предприятия, позволяет прогнозировать эффективность и финансовые результаты производственной, инвестиционной и финансовой деятельности фирмы.

В финансовом плане фирмы находят отражение:

- доходы и поступления средств;
- расходы и отчисления денежных средств;
- кредитные взаимоотношения;
- взаимоотношения с бюджетом.

Предлагаемый алгоритм финансового планирования и управления не является уникальным, он только отражает авторский взгляд на формирование оптимальной системы финансового планирования.