числе наличие кредиторской задолженности как по содержанию ОМС-технологий за счет средств бюджета, так и по ОМС;

• невозможность учесть даже в групповых тарифах многообразие инфраструктуры учреждений;

• недозарабатывание финансовых средств, необходимых медицинской организации по причине невыполнения плановых объемов медицинской помощи;

• отсутствие практических навыков у администрации учреждений по управлению финансово-экономическим состоянием учреждений;

• наличие обширных зон неэффективного использования ресурсов в учреждениях (штаты, укомплектованность, коммунальные услуги, транспортные услуги, услуги по содержанию учреждений и другие).

Однако есть пути решения данных проблем:

• обучение руководителей учреждений финансово-экономическим знаниям и навыкам принятия управленческих решений в условиях ограниченности ресурсов;

• активизация работы по повышению эффективности работы и использованию ресурсов;

• осуществление планирование объемов медицинской помощи, оказываемой в ОМС и дать их финансовую оценку;

• проведение мониторинга выполнения объемов медицинской помощи и финансовых ресурсов, решение вопросов корректировки плановых показателей.

*Исследование выполнено в рамках ФЦП «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2009-2013 гг.; проект «Методология моделирования межбюджетных отношений в системе социально-экономического развития региона» №14.A18.21.0701.*

**Список литературы**

1. Концепция развития системы здравоохранения в Российской Федерации до 2020 г.

2. Колчина О.А. Анализ формирования и реализации федеральных целевых программ //Известия ЮФУ. Технические науки. – 2012. – №8 (133). – С. 85-94.

3. Куракова Н.Г. Государственно-частное партнёрство в сфере здравоохранения: выбор форм и перспективных направлений. Часть 2. // Менеджер здравоохранения. – 2009. – №4. С. 26-31.

4. Шишкин С. Новая финансовая модель здравоохранения: правила конструирования //www.opec.ru/social.

## БЮДЖЕТНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ОБЪЕКТЫ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ КЛАСТЕРА

Комкова А.В., Марютина О.

*Московский государственный открытый университет им. В.С.Черномырдина, Москва, e-mail: oks32nik@yandex.ru*

Бюджетные инвестиции – это бюджетные средства, направляемые на создание или увеличение за счет средств бюджета стоимости государственного (муниципального) имущества. Данное определение термина бюджетные инвестиции приведено в Письме Министерства экономического развития РФ от 4.12.2009 г. № 18863-ОС/Д17 «О приказе Минэкономразвития России от 1 октября 2008 г. N 305» Государственные инвестиции образуются из средств государственного бюджета, из государственных финансовых источников. Расходы на финансирование бюджетных инвестиций предусматриваются соответствующим бюджетом при условии включения их в федеральную целевую программу, региональную целевую программу либо в соответствии с решением федерального органа исполнительной власти, органа исполнительной власти субъекта РФ. Объекты государственной собственности субъектов Российской Федерации и муниципальной собственности могут быть включены в федеральную адресную инвестиционную программу, федеральные целевые программы на стадии составления, рассмотрения и утверждения федерального бюджета на очередной финансовый год. Порядок исполнения расходов федерального бюджета, предусмотренных на финансирование объектов государственной собственности субъектов Российской Федерации и муниципальной собственности, включенных в федеральную адресную инвестиционную программу, федеральные целевые программы, определяется пунктом 4 статьи 85 Бюджетного кодекса. Финансирование федеральных целевых программ (ФЦП) – это финансирование увязанных по ресурсам, исполнителям и срокам исполнения комплексов научно исследовательских, опытно конструкторских производственных, социально экономических, организационно хозяйственных и других мероприятии, обеспечивающих эффективное решение задач в области государственного экономического, экологического, социального и культурного развития РФ.

В соответствии со ст. 11 Федерального закона «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» порядок, согласно которому формируется перечень строек и объектов технического перевооружения для федеральных государственных нужд и определяется их финансирование из средств федерального бюджета, устанавливает Правительство РФ.

Возможность значительной экономии бюджетных ресурсов при достижении общественно значимых целей стимулирует административные государственные органы к участию в разного рода партнерских схемах с частным сектором. В Концепции развития РФ до 2020 года государственно-частное партнерство называется наиболее перспективным инструментом стимулирования развития экономики.

Другим механизмом экономического развития, на который делается ставка в долгосрочных концепциях, является формирование производственных кластеров. В рамках кластерных образований появляется возможность объединения предприятий из разных отраслей экономики в рамках единой производственной цепочки создания и продвижения продукта. Кластерный механизм предлагается как инструмент повышения инновационного потенциала российской экономики.

Ориентация на принципы федеральной Концепции развития стимулирует региональные и местные уровни власти закладывать в свои стратегические планы развитие как кластерных инициатив, так и различных форм сотрудничества государства с частными инвесторами в широком спектре проектов. Кластерный механизм предлагается как инструмент повышения инновационного потенциала российской экономики.

Возможность осуществления бюджетных инвестиций субъектами РФ в объекты капитального строительства региональной принадлежности за счет средств целевой финансовой помощи из федерального бюджета зависит от решений, ежегодно принимаемых федеральными властями при принятии федерального бюджета. Возможность софинансирования определяется объемом федерального фонда регионального развития. В рамках существующих законодательных условий инвестирование в объекты капитального строительства для большинства субъектов РФ и муниципальных образований возможно лишь в рамках целевых федеральных инвестиционных проектов. Бюджетное инвестирование в объекты капитального строительства – необходимое условие

эффективной реализации государственной экономической и социальной политики, особенно при решении долгосрочных задач и реализации крупных инфраструктурных проектов.

**Список литературы**

1. http://www.minregion.ru/activities/fcp/fcp/2284.html

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЫБОРА ПРОЕКТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОЕКТА

Маринкина Н.В., Комкова А.В.

*Московский государственный открытый университет им. В.С. Черномырдина, Москва, e-mail: marinkinanata@mail.ru*

На сегодняшний день управление проектами является одной из самых структурируемых и стандартизованных областей менеджмента. Проектные работы выполняются в последовательности: выбор проектировщиков и заключение контрактов по результатам конкурса; планирование проектно-сметной работ и услуг; собственное проектирование и согласование проектно-сметной документации.

А так как в нынешнее время во всяком крупном регионе нашей страны имеется огромное количество разного рода проектных фирм, то, как и обычно, при большом выборе очень просто запутаться, тем более пока нет мастера, который бы не утверждал, что он наилучший.

Тщательная проверка поможет избежать контакта с фирмой-однодневкой. Необходимо ознакомиться с уставом организации и сроком ее деятельности. Это может быть даже и серьезная строительная фирма, но возводить она может и должна вовсе не дома, а, например, объекты нежилого назначения, такие как склады, ангары, бензоколонки или гаражи. Нужно внимательно прочитать в лицензии, на какой именно вид деятельности и кем она выдана, когда заканчивается. Не будут лишними сведения и о самой компании.

Основным документом, регулирующие правовые и финансовые отношения, взаимные обязательства и ответственность сторон, является договор.

Договор между заказчиком и проектной организацией – генеральным проектировщиком на выполнение проектных работ, а также договор между генеральным проектировщиком и субподрядными специализированными проектными организациями должны соответствовать требованиям Гражданского кодекса Российской Федерации 1997 г., ч. II, § 4, гл. 37. Проектно-сметная документация разрабатывается преимущественно на конкурсной основе, в том числе через торги в соответствии с действующими нормативными документами.

Статьей 743 ГК РФ установлено, что «подрядная строительная организация обязана осуществлять строительство и связанные с ним работы в соответствии с технической документацией, определяющей объем, содержание работ и другие, предъявляемые к ним требования, и со сметной, определяющей цену работ». То есть техническая документация и смета являются обязательными приложениями к договору строительного подряда.

**Список литературы**

1. http://www.rosinv.ru/service/designing/.
2. http://www.gge.ru/vop-otv/1.php.
3. http://www.indeks.ru/.

## МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТИ СОТРУДНИКОВ КЛИЕНТООРИНТИРОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ

Матвеенко А.А., Радина О.И., Пономарев П.А.

*Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса, Шахты, e-mail: matvey710@mail.ru*

Успех в карьере занимает особое место в структуре потребностей человека, что предполагает огромную работу над самим собой и своими профессиональными качествами. Ответственная работа отбирает немало энергии, делая человека эмоционально нестабильным, что приводит к стрессу.

На современном этапе развития социально-трудовых отношений между работником и работодателем все больше времени уделяет психологическим аспектам в работе со своими штатными сотрудниками. Наличие на предприятии психолога в развитых экономических странах – это уже не инновация, а аксиома, чего нельзя сказать об отечественных компаниях. Перед отечественными предприятиями остро встает вопрос актуальности использования психологических приемов и методов при приеме на работу, а также постоянная работа над стрессоустойчивостью человека на рабочих местах, позволяющая увеличить производительность и качество труда.

Особенностью изучения фенамина «стрессоустойчивость» в сфере услуг является определение влиянии отношений между производителем и потредителем, где главным элементом становится клиент. Наша страна уже более 20 лет перешла на рыночные отношения, а проверка методом тестирования на стрессоустойчивость до сих пор вызывает у наших граждан удивление. Если, к примеру, в Европе, проверка на стрессоустойчиовость при приеме на работу в сервисном секторе экономики является обязательным условием, то у нас до сих при на собеседовании с соискателем присутствуют родственные связи, либо же формальное отношение при приеме на работу. Возрастающий интерес оценки стрессоустойчивости не только при приеме на работу, но и тестирование самих работников сферы услуг должен носить обязательный характер в современной отечественной экономике.

Стрессоустойчивость – слово, которое часто упоминается в объявлениях о приеме на работу, это слово в тексте вакансии позволяет соискателю примерно определить, какие возможны сложности.(6) Проверка и тестирование будущих работников на стрессоустойчивость в нашей стране и на нашем рынке явление абсолютно новое. Однако стоит выделить, что в современных условиях такое качество, как стрессоустойчивость необходимо абсолютно всем работникам различных профессий (в частности в сфере услуг). Таким образом, большинство HR-менеджеров и специалистов по персоналу выделяют основные специальности, которые должны подвергаться проверке на стрессоустойчивость:

Менеджер (в торговле);
Специалист банка;
Помощник руководителя;
Администратор (метродотель, администратор гостиницы, администратор торгового зала, администратор зала общественного питания);
Продавец -консультант;
Парикмахер;
Работники органов и служб безопасности;
Руководители отделов и предприятий.

Как мы видим, преимущественно работники предприятий сферы услуг чаще всего должны подвергать-