для своих граждан и для отечественных предпринимателей. Нам известно, что основными представителями экономической мощи страны являются ее ТНК (транснациональные корпорации). ТНК преобладают во многих сферах, но набольший интерес вызывают две могущественные конкурирующие отечественные нефтяные корпорации «Лукойл» и «Роснефть».

Лукойл относится к числу крупнейших вертикально интегрированных нефтяных компаний России. Наследник концерна «Лангепас Урай-Когалымнефть» в статусе акционерного общества открытого типа была создана в 1993 году. Наличие «предка» в лице госконцерна и четкое видение руководством «Лукойл» его стратегии – стратегии вертикально интегрированной нефтяной компании мирового уровня – обусловили то, что в 90-х годах «ЛУКОЙЛ» задал темп и направление развития всей нефтяной промышленности России [Журнал «Нефть России»].

Главным ее конкурентом на российском рынке является другая отечественная ТНК – «Роснефть». В 1991 году на базе расформированного Министерства нефтяной и газовой промышленности СССР была создана государственная нефтяная компания «Роснефтегаз». В 1993 году она была преобразована в государственное предприятие «Роснефть». В сентябре 1995 года «Роснефть» была акционирована. ОАО НК «Роснефть» – одна из ведущих предприятий топливно-энергетического комплекса России. Ее основными задачами являются поиск и разведка месторождений углеводородов, добыча нефти и газа, переработка сырья, реализация нефти, газа и продуктов нефтепереработки в России и за ее пределами. 22 декабря 2004 года «Роснефть» за счёт заёмных средств приобрела компанию «Байкалфинансгруп», которая тремя днями ранее выиграла аукцион по покупке «Юганскнефтегаза», ранее принадлежавшего «ЮКОСу». 22 октября 2012 года было объявлено о том, что «Роснефть» договорилась с акционерами «ТНК-ВР» о покупке последней. Предполагается, что британская ВР за свою долю получит $17,1 млрд денежных средств и 12,84 % акций «Роснефти», находящихся на балансе российской компании, а консорциум AAR – $28 млрд (при этом обе сделки независимы друг от друга). Как предполагается, после завершения сделки британской ВР будет принадлежать 19,75 % акций «Роснефти», а сама «Роснефть» будет контролировать 40 % нефтегазодобывающих активов России и выйдет на первое место среди публичных компаний в мире, как по запасам, так и по объёму добычи [http://ru.wikipedia.org/wiki].

Чтобы узнать, насколько конкурентоспособны данные ТНК, проведем анализ по следующим показателям и критериям:

Чистая прибыль

Чистая прибыль нефтяной компании «Лукойл» за январь-сентябрь 2012 года составила, по данным, подготовленным в соответствии с принципами бухгалтерского учета, общепринятыми в США (US GAAP), 8,3 млрд. $ что на 7,7 % меньше, чем за аналогичный период 2011 года. [http://top.rbc.ru/economics]

Чистая прибыль «Роснефти» составляет 11.4 млрд. $ на сентябрь 2012 года, что на 7,2 % выше, чем в 2011 году. [http://finance.rambler.ru/news/economics].

Добыча нефти

В январе – октябре 2012 года «Лукойл» добыл 70,5 млн. тонн нефти, что на 1,1 % больше аналогичного периода 2011 года. Сокращение добычи нефти связано с истощением основных месторождений в Западной Сибири [http://v4.rbcdaily.ru].

Добыча нефти «Роснефти» превышает показатель «Лукойла» практически в два раза и составляет 122 млн. тонн нефти на 2012 год. Так же данный показатель вырос по сравнению с 2011 годом на 2 % [http://finance.rambler.ru/news/economics].

Переработка нефти

Объем переработки на собственных и зависимых НПЗ «Лукойла» (включая долю в переработке нефти и нефтепродуктов на комплексах ISAB и Zeeland) за 9 месяцев 2012 года упал на 0,5 % и составил 1.302 тыс. барр./сут. [http://top.rbc.ru/economics].

Переработка нефти у «Роснефти» составляет 2.050 тыс. барр./сут., что на 6,4 % выше, чем в предыдущем году [http://finance.rambler.ru/news/economics].

Экспорт нефти

ОАО «Лукойл» в январе-сентябре 2012 года нарастила экспорт нефти по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,6 % – до 27 млн. тонн, говорится в материалах компании [http://www.oilcapital.ru/export/].

ОАО «НК «Роснефть» в 2012 году повысила экспорт нефти в страны дальнего зарубежья на 1 % по сравнению с 2011 годом – до 59,9 млн. тонн, говорится в отчетности компании по МСФО [http://www.oilcapital.ru/export/].

На основе проведенного анализа представляется возможным сделать выводы о конкурентоспособности двух крупных ТНК России. Более мощной представляется «Роснефть», при небольшом отставании «Лукойла». Но учитывая различный статус этих компаний («Роснефть» государственная, «Лукойл» частная) надо отдать должное «Лукойлу», так как конкурировать с государством может не каждый.

Показатели конкурентоспособности Лукойла и Роснефти

	Роснефть	Лукойл
Чистая прибыль (млрд.долл.)	11,4	8,3
Добыча нефти (млн. тонн)	122	70,5
Переработка нефти (барр./сут.)	2.050	1.302
Экспорт нефти (млн. тонн)	59,9	27

Список литературы

1. Журнал «Нефть России» Июль 2005 г. №7
2. http://ru.wikipedia.org/wiki/ %D0%EE%F1%ED%E5%F4%F2%FC#.D0.9F.D0.BE.D0.BA.D0.B0.D0.B7.D0.B0.D1.82.D0.B5.D0.BB.D0.B8_.D0.B4.D0.B5.D1.8F.D1.82.D0.B5.D0.BB.D1.8C.D0.BD.D0.BE.D1.81.D1.82.D0.B8.
3. http://top.rbc.ru/economics/27/11/2012/833777.shtml.
4. http://finance.rambler.ru/news/economics/122883668.html.
5. http://v4.rbcdaily.ru/tek/562949985495330.
6. http://finance.rambler.ru/news/economics/122883668.html.
7. http://top.rbc.ru/economics/27/11/2012/833777.shtml.
8. http://finance.rambler.ru/news/economics/122883668.html.
9. http://www.oilcapital.ru/export/187547.html.
10. http://www.oilcapital.ru/export/195464.html.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИИ

Карро И.И., Молчагина Т.Н., Хаустов Ю.С.

Филиал Воронежского ГАСУ, Борисоглебск, e-mail: irina-karro@mail.ru

Одна из важнейших задач, стоящая перед руководством нашей страны и регионов, заключается в создании необходимых благоприятных условий для ускорения экономического роста и повышения качества жизни населения. Решение этой задачи возможно путем привлечения инвестиций в реальный сектор экономики. Следовательно, необходимо создавать благоприятные условия для инвесторов.

Инвесторы же при выборе региона для вложения своих средств будут руководствоваться двумя конкретными характеристиками: инвестиционным потенциалом и уровнем инвестиционного риска,

взаимосвязь которых и определяет инвестиционную привлекательность региона.

Следует заметить, что привлекательность наших регионов сильно разнится. Так, наиболее привлекательными являются Москва и Московская область, Санкт-Петербург, несколько регионов ЦФО, а также регионы богатые полезными ископаемыми. В остальные регионы средств вкладывается мало или совсем не инвестируются . И в первую очередь это связано с вопиющей по своему масштабу коррупцией (Россия занимает 133 место в мире), неэффективным управлением как общегосударственным, так и на местах и административными барьерами. По данным исследований, считается что:

– 71% иностранных компаний считают главным препятствием для инвестиций коррупцию,

– 66% – административные барьеры,

– 56% – избирательное толкование и применение законов,

– 51% – непрозрачность и противоречивость законодательства,

– 29% – конфликт между государством и бизнесом.

Объем иностранных инвестиций, поступивших в Россию за первые девять месяцев 2012 года, составил 114,5 миллиарда долларов, что на 14,4 процента меньше, чем за тот же период годом ранее. Об этом сообщается в материалах Росстата.

При этом объем погашенных инвестиций, то есть тех, которые сначала поступили в страну, а потом были выведены, составил 99,7 миллиарда долларов. Таким образом, объем чистых инвестиций в российскую экономику за девять месяцев составил 14,8 миллиарда долларов.

Лидерами по инвестированию в РФ оказались Голландия (15,7 миллиарда долларов), Кипр (11,8 миллиарда долларов) и Великобритания (10,6 миллиарда долларов).

Российские инвестиции за рубеж, напротив, выросли: в январе-сентябре из РФ за границу направлено 109,4 миллиарда рублей, из них погашенные инвестиции составили 101,3 миллиарда долларов. И направленные, и погашенные инвестиции выросли в среднем на 13 процентов. Объем накопленных за рубежом вложений из России на конец сентября этого года составил 119,2 миллиарда долларов. Лидерами по привлечению российских инвестиций являются Швейцария (38,6 миллиарда долларов), Австрия (14,5 миллиарда долларов) и Кипр (10,8 миллиарда долларов).

На основе данных, получаемых из года в год, можно сделать вывод, что абсолютное большинство средств поступающих в Россию и уходящих из неё – это средства, участвующие в »черных» (преступных) схемах. И как не прискорбно это было констатировать, но значительная часть экономики нашей страны – криминальная. Именно этот факт и сдерживает инвесторов от такой богатой и перспективной страны как Россия.

В связи с этим вышестоящему руководству страны необходимо учитывать этот факт при разработке стратегий развития России, принимать соответствующие меры по улучшению инвестиционной привлекательности государства и отдельных его субъектов. К таким мерам можно отнести:

– ужесточение контроля за государственными средствами, вливаемыми в банковский сектор и сектор реальной экономики;

– проведение более прозрачной и честной налоговой политики: введение прогрессивной ставки налогообложения, разоблачение «черных бухгалтерий предприятий;

– большие вливания средств в реальный сектор экономики, – огромные средства находятся в Фонде национального благосостояния России (2 трлн. 690,63 млрд. руб.) и в Резервном фонде Российской Федерации (1 885,68 млрд. рублей), сосредоточены эти средства в большей своей массе на счетах в Соединенных Штатах Америки в счет государственных облигаций. Тем самым эти деньги работают не на экономику нашей страны, а на экономику нашего конкурента;

– развитие рынка ценных бумаг – все-таки ММВБ и РТС – это достаточно маленькие и рисковые предприятия.

В заключении модно сделать вывод, что еще не все потеряно для отечественной экономики и, что даже в некоторых областях есть положительное продвижение. Но, в общем и целом этого недостаточно для качественного рывка вперед. А все предпосылки к этому рывку в стране имеются. Это и золотовалютные запасы, и отлично развитые предприятия в добывающей сфере (газ, нефть, драгоценные, цветные и черные металлы), ряд промышленных предприятий хорошо зарекомендовавших себя как в России, так и за рубежом. А главное – это люди и человеческий потенциал. Множество талантливых и перспективных, неравнодушных к судьбе страны людей живет в нашей стране. И необходимо сделать ставку на них, оказать им полномасштабную поддержку, и это приведет нас к инновационному прорыву, который сегодня жизненно необходим нашей экономике, науке, производству, политике, образованию и другим сферам. Инновационное развитие отдельных отраслей мультипликационно, с синергетическим эффектом обеспечит общую динамику развития.

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ВОРОНЕЖСКОГО РЕГИОНА

Карро И.И., Смирнова Н.А., Смирнова В.А.

Филиал Воронежского ГАСУ, Борисоглебск, e-mail: irina-karro@mail.ru

Инвестиционная привлекательность региона – это такая характеристика региона, с помощью которой можно оценить платежеспособный спрос на инвестиции.

Данная тема в настоящее особенно актуальна, т.к. адекватная оценка инвестиционной привлекательности дает возможность понять, на сколько экономически развит тот или иной регион, и, следовательно, способствует или препятствует привлечению и освоению необходимого и достаточного объема инвестиций.

Воронежский регион характеризуется диверсифицированной структурой экономики. Основные преимущественные характеристики региона: плодородные почвы, выгодное географическое положение, пересечение транспортных коридоров «Север-Юг» и «Запад-Восток», наличие природных ископаемых.

Для того чтобы активно привлекать в Воронежский регион инвесторов, как внутренних, так и внешних, необходимо разработать инвестиционную программу. Для этого необходимо учитывать основополагающие критерии, которые можно объединить в четыре группы: инвестиционный потенциал, инвестиционный имидж, инвестиционный климат, инвестиционная политика.