

торый без оплаты будет исполнять определенные обязанности помощника экономиста, бухгалтера без оплаты. В случае, если в программу учебного процесса будет введено обязательное прохождение такой практики в течение одного месяца в феврале – марте (период сдачи годовой отчетности) и одного месяца в июле (период сдачи полугодовой отчетности), студенты 3-5 курсов будут получать практические, наряду с академическими, знания производственного делопроизводства. В связи с полной компьютеризацией решения экономических задач в большинстве российских предприятий с формированием многих видов отчетов студенты 3-5 курсов обычно справляются без труда и имеют возможность при оформлении необходимых доверенностей сдавать эти отчеты в соответствующие органы, приобретая при этом также опыт согласования документооборота с этими государственными структурами.

Для студентов гуманитарных специальностей одной из самых распространенных должностей в сфере оптово-розничной торговли сегодня является торговый представитель мерчандайзер. На эти должности работодатели с большой вероятностью пригласят в помощь своим постоянным сотрудникам студентов старших курсов гуманитарных факультетов, т.к. у них развита одна из наиболее важных в этой должности компетенций – коммуникабельность. При определенных трудозатратах старшекурсники, получившие положительный практический опыт и трудоустроившиеся на эти должности после окончания вуза уже через 3-4 месяца могут получать достойную заработную плату.

Спрос на практикантов *юридических факультетов* сегодня невысок, т.к. за последние 5 лет этот рынок труда перенасытился. Однако работодатели все же могут предложить студенту практику на должности помощника юриста, нотариуса (получение выписок их архивов судов; составление исковых заявлений по отработанным судебной практикой шаблонам; формирование папок наследственных дел и т.п.) с перспективой набраться опыта и занять в будущем должность юриста. Ярко наблюдается тенденция специализации в юридической сфере: в связи с национальными проектами в области сельского хозяйства возникла острая потребность в юристах в сфере земельных отношений и сельского хозяйства, в связи с ростом рынка недвижимости требуются специалисты с опытом работы в данной сфере.

Для студентов *инженерных и других технических специальностей* для усиления взаимодействия промышленных предприятий с вузами, организации обратной связи от про-

мышленности к образовательным учреждениям должны быть использованы следующие меры: организация вузами и предприятиями промышленности совместных научно-образовательных комплексов, баз производственных практик; привлечение ведущих специалистов-практиков промышленности к проведению учебного процесса в вузах; создание системы содействия трудоустройству выпускников; организация вузовских и межвузовских баз данных с информацией о предлагаемых предприятиями отрасли рабочих местах.

Немаловажным сегодня представляется и получение в ходе обучения второй дополнительной специальности. Так, результаты социологических исследований выявляют следующие наиболее перспективные сочетания специальностей по критерию: «основная – вторая», например: экономист-юрист; бухгалтер-программист; финансист-юрист; геофизик-программист; хирург-рентгенолог; юрист-маркетолог, инженер-технолог; инженер-механик; инженер-экономист; менеджер-аудитор, учитель русского языка и литературы-учитель культурологии; учитель биологии-учитель психологии т.п. Есть уверенность, что резервы у российских высших учебных заведений для такой подготовки сегодня имеются.

МЕХАНИЗМ ВЫБОРА ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ

Фёдорова Н.В.

*ФГОУ ВПО «Красноярский
государственный аграрный университет»,
Красноярск, Россия*

Процесс инвестирования является одним из основных факторов устойчивого развития экономики предприятия. Он способствует повышению рентабельности, росту производительности труда, развитию научно-технического прогресса, повышению уровня доходов работников.

На сегодняшний день в России одним из наиболее эффективных и доступных инвестиционных инструментов является лизинг. Он позволяет предприятию произвести модернизацию основных фондов и получить новое необходимое оборудование или другие предметы без единовременных затрат.

Как показал анализ российского законодательства, по сравнению с другими способами приобретения оборудования (оплата по факту поставки, покупка с отсрочкой оплаты, банковский кредит и т.д.) лизинг имеет ряд существенных преимуществ.

Лизинг дает возможность организации-лизингополучателю расширить или модернизировать производство и наладить обслуживание оборудования без крупных единовременных затрат и необходимости привлечения заемных средств.

Смягчается проблема ограниченности ликвидных средств, затраты на приобретение оборудования равномерно распределяются на весь срок действия договора, высвобождаются средства для вложения в другие виды активов.

Не привлекается заемный капитал, и в балансе организации поддерживается оптимальное соотношение собственного и заемного капиталов. Тем самым сохраняется возможность для получения кредита в банке. Кроме того, организации проще получить имущество в лизинг, чем кредит на его приобретение, так как лизинговое имущество выступает в качестве обеспечения по договору лизинга.

Срок договора лизинга может составлять от 2 до 10 лет. И что еще немаловажно, лизинг позволяет значительно и, главное, легально минимизировать налогообложение бизнеса, так как лизинговые платежи полностью относятся на себестоимость и уменьшают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

Кроме того, лизинг является единственным способом применить ускоренную амортизацию с коэффициентом до 3. За счёт этого балансовая стоимость имущества уменьшается в 3 раза быстрее и, как следствие, уменьшается сумма налога на имущество.

Предмет лизинга может учитываться либо на балансе лизингодателя, либо на балансе лизингополучателя. По окончании срока лизингового договора лизингополучатель имеет возможность получить предмет лизинга по нулевой стоимости.

Под эффективностью инвестиционной, в том числе и лизинговой, деятельности понимается реальность обеспечения результата, соответствующего поставленной цели, при данном количестве и качестве инвестиционных ресурсов.

С точки зрения лизингополучателя, реализующего конкретный лизинговый проект, проблема сводится к поиску наиболее выгодных, то есть дешёвых источников финансирования.

На современном рынке лизинговых услуг действуют федеральные лизинговые компании, осуществляющие политику государства по поддержке конкретных отраслей экономики, российские лизинговые организации и их пред-

ставительства и региональные компании. Таким образом, предприятие, решившее привлечь заёмные средства в виде лизинга, встаёт перед выбором: на условиях какой лизинговой компании заключить договор по приобретению необходимого оборудования.

Предлагаемый механизм выбора организации, занимающейся лизинговыми услугами, включает следующее.

Вначале – на стадии поиска информации и последующего ведения предварительных переговоров с лизинговой компанией – рассматриваются возможные варианты условий заключения лизингового договора, включая использование компенсационных платежей. Обычно платежи осуществляются в денежной форме.

Далее производится расчет лизинговых платежей по всем возможным вариантам условий лизинговой сделки (варьируются такие показатели, как: коэффициент ускоренной амортизации, размер вносимого задатка, возможность отсрочки первого платежа и др.). Затем лизингополучатель оценивает степень удорожания инвестиционных затрат.

Следующий этап предполагает определение денежных потоков лизингодателя, и, как правило, рассматривается вариант учета лизингового имущества на балансе лизинговой компании.

В общем виде денежные потоки у лизингополучателя будут складываться следующим образом:

оттоки денежных средств:

- аванс (задаток), внесенный за оборудование;
- лизинговые платежи, (в т.ч. рассматривается вариант компенсационных платежей);
- НДС на сумму лизинговых платежей;
- эксплуатационные (производственные) расходы;
- амортизационные отчисления после окончания срока лизинга (если объект не был полностью амортизирован);
- налог на имущество, уплачиваемый после окончания срока лизинга, если объект ставится на баланс по остаточной стоимости;

– налог на прибыль;

притоки денежных средств:

- доход от эксплуатации оборудования;
- возмещение НДС, уплаченного в составе лизинговых платежей.

Соблюдая данные рекомендации, предприятие сделает выбор в пользу наиболее оптимального для себя варианта лизингового договора.