

ловиях и имеющие более низкую себестоимость продукции. В сельском хозяйстве Республики Адыгея наиболее развиты отрасли растениеводства, молочного животноводства, овцеводства, огородничества. На сегодняшний день в нем сложилась сравнительно мелкоотварная структура производства. По состоянию на 1 января 2009 года Республику Адыгея обеспечивают продовольствием 82 крупных и средних сельскохозяйственных предприятий, 12 из которых сельскохозяйственные кооперативы и 1034 крестьянских (фермерских) хозяйств, а также 43 перерабатывающих организаций и 30 индивидуальных предпринимателей.

Система мониторинга уровня конкуренции на рынках сбыта данных предприятий, которая позволяла бы оперативно отслеживать её динамику, отсутствует.

Анализ текущей ситуации продовольственного рынка республики свидетельствует о значительной его зависимости от объемов ввозимой импортной продукции. При этих обстоятельствах необходимо создание условий для роста объемов сельскохозяйственного производства и перерабатывающей промышленности, достаточных для обеспечения населения разнообразными продуктами питания в объемах и ассортименте. Таким условием является формирование конкурентной среды на продовольственном рынке Республики Адыгея, способной регулировать предложение в зависимости от спроса на качественную и экологически чистую продукцию отрасли [1].

Ограничивающими развитие конкуренции на сельскохозяйственном рынке Республики Адыгея являются экономические факторы:

- высокая насыщенность рынка и низкая покупательная способность населения;
- первоначальные затраты для образования и успешного развития новых производств очень высокие, требуют привлечения значительных финансовых ресурсов.

К правовым факторам, ограничивающим развитие конкуренции на сельскохозяйственном рынке Республики Адыгея, относятся административные барьеры, а именно – порядок регистрации организаций, препятствия в отведении земельных участков, предоставлении в аренду производственных помещений, сельскохозяйственной техники.

Отрицательно влияет и неразвитость инфраструктуры в сельском хозяйстве республики: недостаток хранилищ, складов, пунктов первичной переработки, отсутствие либо неразвитость необходимых средств транспорта и связи, служб по оказанию консалтин-

говых, информационных, лизинговых и иного рода деловых услуг.

В Республике Адыгея основная часть производства многих видов сельскохозяйственной продукции приходится на личные подсобные хозяйства. К примеру, в 2008 году доля личных подсобных хозяйств в общем объеме производства овощей составила 97,5 %; молока – 86,8 %; яиц – 95 %; картофеля – 99 %; плодов и ягод – 87 %.

В то же время доля местной сельскохозяйственной продукции в торговых организациях, представленных на территории Республики Адыгея, крайне мала [2].

Зачастую препятствием для попадания местной продукции в торговую сеть является преодоление пути от производителя до торговой организации и отсутствие предпродажной подготовки товара (очистка, сортировка, фасовка и т. д.), в чем импортная продукция с успехом выигрывает конкуренцию с отечественной продукцией.

Учитывая, что в современных условиях мелкоотварное производство определяет уклад аграрного сектора экономики республики, а товарность продукции этой категории хозяйств набирает темпы, назрела необходимость создания соответствующей инфраструктуры на селе. Это, в первую очередь, создание производственно-снабженческих, сельскохозяйственных потребительских кооперативов по заготовке, снабжению, сбыту сельскохозяйственной продукции.

Список литературы

1. <http://www.adigeya.com/all.asp?level=161&pageNum=445>
2. <http://www.lrru.ru/news/doc/4007>

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРИРОВАННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В АПК

Киясова С.Д.

*Филиал Адыгейского государственного
университета, Аул Кошехабль,
Республика Адыгея*

Механизм регулирования взаимоотношений между предприятиями – участниками интегрированного формирования предполагает необходимость планирования совместной деятельности, проблематика которой определяется особенностями сельского хозяйства. При этом важно предусмотреть существование пиковых периодов, обусловленных сезонностью сельскохозяйственного произ-

водства и отклонением объемов работ в зависимости от погодных условий.

При решении проблемы материально-технического обеспечения предприятия интегрированного типа наибольший эффект может быть достигнут при централизации функций этого направления в рамках какой-либо одной структуры объединения. Следует заметить, что при создании замкнутой технологической цепочки предприятий – поставщиков и субпоставщиков сырья и материалов, повышается устойчивость системы в целом и достигается снижение транзакционных издержек. Финансово-кредитные отношения между предприятиями-участниками интегрированной системы определяются организационной формой их объединения. Эти отношения могут строиться на принципах полной финансовой самостоятельности и ответственности каждого, а могут иметь и элементы консолидации в этом направлении. Наиболее эффективным является централизация функций разработки единой стратегии финансирования производственной деятельности, в основе которой могут быть следующие элементы взаимодействия:

- перераспределение финансовых ресурсов;
- взаимное кредитование;
- солидарная ответственность при получении кредитов;
- аккумулярование финансовых ресурсов для реализации инвестиционных и инновационных программ.

Разработка рационального экономического механизма функционирования интегрированного предприятия определяется прежде всего спецификой совместно решаемых задач и особенностями организационной формы объединения участников.

Процесс функционирования предприятия интегрированного типа в АПК должен базироваться на принципах долгосрочного развития структурированной системы. В концептуальном плане на основе материалов современных западных специалистов можно выделить следующие типы стратегий развития интегрированных структур.

На первоначальном этапе следует придерживаться защитной стратегии, суть которой состоит в оказании давления на конкурентов путем снижения издержек по уже освоенной продукции.

Рассматривая проблему долгосрочного развития интегрированного предприятия в АПК, нельзя не обойти вопрос главной цели его деятельности. Система действующих нормативно-правовых документов в качестве

главной цели деятельности коммерческих организаций называет извлечение прибыли.

Современные интегрированные формирования в системе АПК наряду с максимизацией прибыли могут иметь следующие типичные цели:

- максимизация уровня дохода на современном этапе;
- достижение конкретного объема выпуска продукции;
- постоянный рост объемов продукции;
- завоевание рынков сбыта;
- максимизация темпов экономического роста;
- изменение структуры капитала;
- максимизация управленческого вознаграждения;
- обеспечение выживаемости формирования.

Доминирующая роль любого из направлений или их совокупности определяется конкретной ситуацией и характером поставленных целей.

Список литературы

1. Буробкин И.Н. Развитие интеграционных процессов в АПК // И.Н. Буробкин, Е.А. Попова // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2005. – № 4. – С. 15-23.
2. Родионова О.А. Интеграция в сфере агропромышленного производства: тенденции, механизмы реализации / О.А. Родионова. – М.: ВНИЭТУСХ, 2000. – 172 с.

РАЗРАБОТКА И ПРИМЕНЕНИЕ МОДЕЛЕЙ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ДЛЯ СТРУКТУРНОЙ И ДИНАМИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Серов Е.Р.

*Санкт-Петербургская академия
управления и экономики*

В условиях динамично меняющейся рыночной конъюнктуры назрела необходимость в создании универсального инструмента анализа предпринимательской деятельности кредитных организаций, способного одновременно оценить эффективность в нескольких «срезах»:

- в разрезе структурных факторов, повлиявших на общую рентабельность деятельности,