

лее вероятное выявление возможного неблагоприятного действия загрязнения окружающей среды на здоровье.

Согласно официальным отчетным данным Министерства здравоохранения РБ в 2008 году в г. Сибай показатель общей заболеваемости детей по обращаемости составил 294507,1 случая на 100 тыс. детей от 0 до 17 лет, из них впервые в жизни выявлено 205403,0 заболевания. Этот показатель в 1,2 раза был выше общереспубликанских значений. На диспансерном учете в 2008 г. стояло 889,9 человек на 1000 детей, что в 1,9 раза превышало среднереспубликанские значения. По последнему показателю г. Сибай занимал первое место по республике. Такая же картина вырисовывалась и с уровнем первичной заболеваемости, показатели которой более чем в три раза выше по сравнению со среднереспубликанскими значениями.

Мы провели анализ патологии тех систем и органов, на которых возможно проявление биологического эффекта воздействия ионов тяжелых металлов. Выявлено, что в структуре общей заболеваемости детей г. Сибай также, как и в РБ, традиционно первые два места принадлежали болезням органов дыхания и органов пищеварения. Ведущие места занимали также болезни костно-мышечной, нервной, эндокринной систем и болезни крови. Частота распространенности этих заболеваний была в 1,2-1,5 раз выше, чем в детской популяции республики.

Особенно чувствительны к внешним неблагоприятным факторам дети первого года жизни. Состояние их здоровья во многом определяется здоровьем матери и отца, благополучным течением беременности и исходом родов, видом и качеством кормления, уходом и вниманием родителей и педиатрической службы. Анализ отчетных данных о здоровье детей показал, что удельный вес нормальных родов в

г. Сибай (13,0%) был одним из самых низких в республике (среднее значение - 17,9%), также была отмечена и более высокая доля преждевременных родов - 5,5% (в РБ - 4,6%). Несмотря на относительно удовлетворительные контрольные и популяционные показатели здоровья детей месячного периода жизни, высокими являлись уровни заболеваемости детей первого года жизни по всем показателям.

Общая заболеваемость детей первого года жизни в 1,4-1,6 раз превышала аналогичные показатели сравниваемых популяций и являлась одной из самых высоких в республике. О пониженном иммунитете детей Башкирского Зауралья свидетельствует и частота болезней органов дыхания, которая почти в два раза превышала республиканские показатели. Вполне возможно, что это является результатом раздражающего и токсического влияния ионов тяжелых металлов, в частности цинка, железа, марганца на дыхательные пути. Болезни крови, в основном представленные анемией, безусловно, можно отнести к клиническим эффектам воздействия ионов тяжелых металлов, способных самым активным образом оказывать влияние и непосредственно участвовать в жизнедеятельности кровяных клеток, и в первую очередь, элементов красной крови.

Заметное превышение частоты и доли болезней сердечно-сосудистой, эндокринной, мочевыводящей систем, дыхательных органов позволяют предположить причинную связь с воздействием ионов металлов, в том числе тяжелых, в огромном количестве присутствующих во всех объектах окружающей среды. С высокой степенью уверенности болезни выше перечисленных органов и систем можно отнести к экологически обусловленным, поскольку частота их распространенности превышает аналогичные показатели в популяции детского населения, проживающего в других районах республики.

Экономические науки

МОТИВАЦИОННЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ОБЪЕДИНЕНИЯ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ СЕТИ

Собчук А.А.

*НОУ ВПО «Балтийская академия
туризма и предпринимательства»*

К настоящему времени в мировой практике сложились разнообразные типы интеграции бизнеса, которые различаются в за-

висимости от целей сотрудничества, характера хозяйственных отношений между их участниками, степени самостоятельности входящих в объединение предприятий, например, тресты, концерны, конгломераты, консорциумы, картели, синдикаты, пулы, ассоциации, стратегические альянсы, промышленные холдинги, финансово-промышленные группы и т. п.

Индивидуальные особенности бизнеса и стремление найти баланс между преимуществами централизации и децентрализации

управления интегративной частью бизнеса приводит к постоянному поиску оптимальных форм объединения путем выбора и сочетания имеющихся организационных, экономических, юридических подходов.

Все формы интегрирования предприятий по критерию экономического содержания могут быть определены как «жесткие» (прямое управления) и «мягкие» (слабое взаимодействие).

В результате выполненного анализа были выявлены основные характеристики различных форм объединения, на которые целесообразно опираться при выборе формы объединения в каждом конкретном случае.

Характерной особенностью объединения предприятий в сети является возникновение синергетического эффекта, когда кроме основной стратегической цели объединения возникает ряд сопутствующих позитивных последствий. Поэтому представляется затруднительным в каждом отдельном случае объединения определиться во всей совокупности мотивационных начал. Тем не менее, можно выделить основные стратегические цели объединения. В этом случае появляется возможность сопоставить стратегические цели с возможностями, возникающими при объединении.

Основными целями объединения могут быть: снижение конкуренции за счет поглощения предприятий конкурентов; повышение экономического статуса и делового имиджа; получение стратегических преимуществ в сбыте и/или снабжении за счет объединения с ведущими предприятиями в области реализации; создание входных барьеров на пути неконсолидированных конкурентов (в том числе и на зарубежных рынках); получение синергетического эффекта за счет роста рыночной мощи (мотив монополии); разделение сфер влияния с объединяемыми предприятиями; консолидация инвестиционных ресурсов при реализации крупных проектов; новые рынки сбыта; расширение доли рынка путем ценовой интервенции за счет объединения с предприятиями позволяющими снизить затраты на разработку и продвижения продукции; расширение доли рынка путем ценовой интервенции за счет сокращения издержек из-за повышения масштабируемости производства; компенсация колебаний рыночной конъюнктуры диверсификацией производства участвующих в объединении предприятий; компенсация колебаний рыночной конъюнктуры за счет возможности проведения гибкой ассортиментной политики в соответствии с

колебаниями и изменениями спроса; расширение ассортимента продукции (услуг); закрепление сырьевых источников; получение льгот и преференций от государства; консолидация нематериальных активов (научно-патентного потенциала) объединяемых предприятий; разделение затрат и рисков; распространение лучшего опыта (стиля, методов и т. д.) на весь персонал участвующих в обобщенной части деятельности предприятий; повышение скорости реакции на конъюнктурные изменения за счет использования обобщенных информационных технологий; сокращения срока вывода инновации на рынок и/или получения быстрого доступа к новым рынкам, технологиям и исследовательским решениям; органическое включение инновационных компонентов в сеть взаимодействующих субъектов; приобретение новых технологий; сокращение транзакционных издержек, затрат на управления и производственных затрат; снижение потребности в оборотных средствах за счет перехода на внутренние взаиморасчеты; повышение эффективности использования финансовых ресурсов за счет повышения оборачиваемости части средств направляемых на совместную деятельность (например, путем уменьшения платежей по НДС при передаче продукции между предприятиями участвующими в процессе изготовления конечного совместного продукта по заниженной цене); снижение налоговой нагрузки; использование комбинированных взаимодополняющих ресурсов, возможность использования избыточных фондов; привлечение заемных средств на более выгодных условиях за счет повышения кредитного рейтинга объединяемых предприятий; диверсификация производства; снижение рисков не реализации продукции, не поставки сырья и др.; повышение эффективности управления бизнесом за счет заимствования лучшего опыта среди объединяемых предприятий; реструктуризация промышленности при сильной концентрации производства и монополизации рынков; контроль государства за деятельностью предприятий, получение платежей в бюджет; сохранение управляемости жизненно важными отраслями; сохранение управляемости в звене «предприятие—объединение» в рамках традиционных хозяйственных связей, предотвращение распада уникальных производственно-технологических комплексов; усиление рыночной мощи для повышения конкурентоспособности отраслей, предприятий при депрессивном состоянии отдельных сек-

торов экономики; сохранение региональных отраслевых комплексов, обеспечение выживаемости предприятий региона; приобретение предприятий для последующей их продажи «дороже» (мотив продажи «вразброс»); консолидация капитала для совместного инвестирования.

Анализ данных позволяет заключить, что к объединению предприятия «подталкивают» не только внутренняя потребность, но и в преобладающей степени факторы внешней среды.

Межфирменная кооперация развивается по всей цепочке создания ценностей. Между тем наиболее быстрый рост партнерств отмечается в научных исследованиях и разработках.

Основной причиной объединения предприятий, связанных участием в производстве общих изделий (услуг) в виде слияний и поглощений (вертикальная интеграция в жесткой форме), является реструктуризация предприятий и стремление получения и/или усиления синергетического эффекта возникающего: за счет экономии, обусловленной масштабами деятельности, экономии на затратах по рекламе, товародвижению, поддержанию оптимального размера запасов и т. д.; комбинированием взаимодополняющих ресурсов; минимизацией транзакционных издержек; возрастанием рыночной мощи из-за снижения конкуренции (мотив монополии); взаимодополняемостью в области НИОКР. Кроме того, мотивационным началом является рост капитализированной стоимости объединенной компании, стремление к повышению качества управления, устранение причин неэффективности, желание снизить налоговую нагрузку, возможность диверсификации производства и использования избыточных ресурсов, мотив продажи «вразброс», стремление повысить политический вес руководства компании и личные мотивы менеджеров.

Одной из распространенных предпосылок вертикальной интеграции предприятий является стремление к минимизации транзакционных издержек, которые могут быть существенно сокращены и даже предотвращены в случае, если экономическая координация осуществляется не с помощью рынка,

а внутри холдинга, где действует административная система управления.

Горизонтальная интеграция позволяет минимизировать предпринимательские риски, а иногда свидетельствует о монопольных устремлениях ее участников.

Диверсификацию риска и возможность опосредовано воздействовать на партнеров обеспечивает диагональная интеграция (объединение с предприятием, находящимся на другом уровне вертикального производственного цикла и выпускающим параллельные виды продукции).

Достигнуть некоторого компромисса между требованиями минимизации упущенной выгоды и минимизации издержек, в том числе транзакционных, позволяет комбинированная интеграция (одновременно вдоль технологической цепочки и по параллельным видам продукции).

Чем «мягче» форма объединения, тем выше («жестче») требования к системам управления обобществленной частью деятельности.

К числу наиболее значимых тенденций, сложившихся за последние десятилетия, обуславливающих интеграционные процессы в мировой экономике, можно отнести:

1. интеграция капитала и производства во всех отраслях экономики, причем темпы интеграции постоянно возрастают. Объединение промышленного и банковского капитала приводит к образованию качественно нового капитала, ориентированного в основном на работу в определенных отраслях промышленности;
2. перераспределение собственности в пользу акционерного и корпоративного владения;
3. развитие международной интеграции, образование транснациональных компаний из национальных производственно-финансовых объединений;
4. усиление роли государственного регулирования по мере роста экономического уровня.

Приведенные тенденции распространяются на все отрасли промышленности, однако интенсивность и особенности их проявления зависят от отраслевой специфики.